



исх. 8-01/21 от 26 января 2021 г.

**Руководителю образовательной
организации высшего образования
(по списку)**

Информационное письмо-приглашение.

С целью реализации «Стратегии развития молодежи Российской Федерации на период до 2025 года», в части вовлечения молодежи в предпринимательскую деятельность, приглашаем команду возглавляемой Вами образовательной организации к участию в **программе «Стартап-генератор»**, которая пройдет **25 - 28 февраля 2021 года**.

Программа разработана на основании необходимости развития ключевых предпринимательских знаний и навыков у молодежи, и передачи современных международных образовательных инструментов для преподавателей, трекер-менеджеров, менторов. В программе учтены: опыт инновационного центра «Сколково», рекомендации Министерства экономического развития РФ, практический опыт запуска стартап программ на базе МГУ им. М.В. Ломоносова, ГБУ «Малый Бизнес Москвы». В мероприятии принимают участие федеральные эксперты, обладающие профильным опытом работы, наилучшим образом воспринимаемые аудиторией.

Программа состоит из образовательных модулей направленных на экспресс прохождение акселерационной программы для выработки практического опыта разработки бизнес-проектов и эмпатии.

Программа мероприятия прилагается. Мероприятие будет проведено с учетом всех санитарно-эпидемиологических норм.

О своем решении просим сообщить в организационный комитет программы: +79261048073, dsferainfo@gmail.com

С уважением,

Генеральный директор



А.Ю. Денисенко

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА «СТАРТАП-ГЕНЕРАТОР»

Дата проведения: 25 - 28 февраля 2021 года.

Место проведения: оздоровительный комплекс «Орбита» (Краснодарский край, Туапсинский район, с. Ольгинка, ул. Приморская, 18А, www.orbita.amaks-kurort.ru).

«Стартап-генератор» - предназначен для студентов, начинающих предпринимателей и тех, кто хочет создать свой бизнес, а также для сотрудников бизнес-инкубаторов и аселераторов образовательных организаций, трекер-менеджеров, менторов. В рамках программы у слушателей развиваются компетенции в разработке бизнес-стратегии, создания прототипа, тестирования спроса и анализа потребительского поведения. Программа формирует базовые теоретические и практические знания, необходимые для создания собственной компании.

Формы работы: лекции, практические кейсы, самостоятельная работа между модулями.

Продолжительность каждого образовательного модуля — 2 часа.

Содержание программы «Стартап-генератор».

Модуль 1. Источники поиска идей для бизнеса.

Примеры успешных стартапов. Что такое стартап. Основы презентации стартапа. Основные составляющие презентации. Поиск и формирование идеи бизнес-проекта. Источники идей. Основные ошибки начинающих предпринимателей. Типы бизнесов, способы монетизации.

Модуль 2. Формирование команды проекта.

Минимально жизнеспособная команда (MVT). Основатели и их компетенции. Кто должен быть в проекте и где их искать. Основы рекрутинга. Проверка укомплектованности команды. Поиск возможных наставников и участников команды. Схемы мотивации. Распределение долей. Вход в бизнес и выход из него.

Модуль 3. Анализ рыночной ситуации.

Рынок и конкуренты. Технологии поиска свободных ниш. Каналы продаж. Определение целевой аудитории.

Модуль 4. Формирование бизнес-модели проекта.

Основные шаблоны бизнес-моделей. HADI-циклы. Разработка минимально жизнеспособного продукта (MVP). Уникальное торговое предложение (УТП).

Модуль 5. Анализ экономики проекта 0-цикла.

Основы разработки ценностных предложений. Основные каналы сбыта. Основные способы монетизации проекта. UNIT-экономика, основные метрики.

Модуль 6. Маркетинг проекта.

Выбор каналов дистрибуции. Разработка системы ценообразования. Стратегия продаж. Основы стратегий продвижения продукта. Упаковка продукта (подтверждение ценности).

Модуль 7. Бизнес-план и бизнес-планирование.

Основные разделы бизнес-плана и примеры их формирования. Ключевые показатели проекта. Риски проекта и методики их оценки. Выбор возможных источников финансирования.

Модуль 8. Выбор организационно-правовой формы проекта.

Организационно-правовая форма проекта: виды, преимущества, недостатки. Выбор системы налогообложения.

Модуль 9. Технологии презентации проекта.

Шаблоны презентаций. Основы публичного выступления. Краткие презентационные речи. Работа с неудобными вопросами.

Модуль 10. Привлечение инвестиций в проект.

Типы инвесторов. Раунды привлечения денег в проект. На что обращают внимание бизнес-ангелы. Как не потерять бизнес в работе с инвестором.

Факультативный модуль.

Мастер-класс «Networking: искусство деловых связей».

Деловой этикет. Язык тела. Формирование и укрепление сети деловых контактов

В завершении программы каждой команде будет предложено участие в диагностической сессии, где будут даны рекомендации по траектории развития проекта с использованием инфраструктуры молодежных программ и бизнес-акселераторов регионального и федерального уровня. Продолжительность сессии – 1 час.

Основной спикер программы: Разбегаев Дмитрий, эксперт в области стратегического маркетинга и операционной эффективности бизнеса, партнер 1HStudy, основатель консалтинговой компании «Бутик бизнес решений», преподаватель «Генератор инноватора (Сколково)», преподаватель Высшей Школы Предпринимательства на базе РУДН, федеральный бизнес-тренер Министерства экономического развития РФ, посол ГБУ Малый Бизнес Москвы, автор акселерационных программ для начинающих предпринимателей.

Технический райдер программы «Стартап-генератор».

- Возможный возраст участников программы - от 18 лет.
- Стоимость участия одного человека – **16900 руб.** (в стоимость включены: трансферт от места прибытия в г. Туапсе к месту проведения программы и обратно, проживание (заезд **25 февраля (до 15.00)**, отъезд **28 февраля (после 12.00)**), трехразовое питание, рабочие тетради и методические материалы.
- Заявку на участие в программе необходимо направить **до 15 февраля** на адрес: dsferainfo@gmail.com

ФОРМА ЗАЯВКИ
на официальном бланке ФГБОУ ВО

ООО «Центр развития бизнеса «Деловая сфера»

Подтверждаем участие делегации (наименование образовательной организации) _____ в образовательной программе «Стартап-генератор» **25-28 февраля 2021 года.**
ФИО, email, телефон участников _____.
Контактное лицо для оформления договора _____ (e-mail, моб. телефон).

Подпись должностного лица
Ф. И. О.

- Оплата участия в программе производится по договору с ООО «Центр развития бизнеса «Деловая сфера» (форма договора направляется после подтверждения участия; возможна пост оплата, по счету и акту выполненных работ). Перед началом программы необходимо направить на адрес dsferainfo@gmail.com копию договора с печатью организации (или гарантийное письмо об оплате). Оригиналы документов необходимо привезти с собой.
- Время прибытия в г. Туапсе необходимо сообщить **до 15 февраля** по номеру +79261048073 - WhatsApp (орг. комитет программы).